

# ВЫБОР ПОСТАВЩИКА ОБОРУДОВАНИЯ ДЛЯ АВТОМАТИЗАЦИИ ПРОИЗВОДСТВА: 5 СОВЕТОВ

WWW.KT-SENSORS.RU

В 2022–м году ситуация на рынке кардинально изменилась в связи с закрытием в России официальных представительств и «дочек» западных производителей оборудования, официальным их запретом на поставки в России и выходом на Российский рынок множества новых марок из Китая, Турции, Индии, России и торговых компаний, готовых поставить все и вся. С одной стороны, запустился рынок «параллельного импорта» ушедших марок, с другой стороны стали официально заходить те производители, о которых мы раньше не слышали, а также — актуализировался рынок «отечественных» производителей.

К концу 2023 года оба эти направления претерпели определенную «утрастку» и структуризацию, и можно вычленить несколько советов для тех, кто ищет для себя поставщика требуемого оборудования.



ФОТО ПРЕДОСТАВЛЕНО ООО «КТ СЕНСОРС»

### Датчики давления KTSP под российской маркой «K&T Sensors»

Основные вопросы, которые сейчас возникают перед покупателем, сводятся к следующим:

- 1) Пытаться ли закупить товар, производитель которого официально запретил поставки в Россию, и если да, то как выбрать поставщика?
- 2) Какую марку выбрать в качестве альтернативы? Искать ли приборы «отечественного» производства?
- 3) Как распознать во всем многообразии надежного производителя/поставщика?

Ответить на эти вопросы мы попытаемся с учетом тех наработок, которые накопились на конец 2023 года.

**Западная марка или новый производитель?** Если Вы привыкли к оборудованию западных производителей, то наверняка желаете его приобрести, полагаясь на «параллельный импорт». Однако Вы должны осознавать, что производитель напрямую запретил поставку своего товара Вам, и Вы так или иначе ищите обходные пути. Поэтому цивилизованные инструменты тут не работают, и Вы, несмотря на контракт и заверения поставщика, разделяете с ним риски по срокам поставки (которая может и не состояться), по технической и гарантийной поддержке. По приборам, для работы которых требуется программное обеспечение, есть риски, что программное обеспечение будет дистанционно

отключено. Еще один риск возникает с продлением сертификатов. Если раньше этим занимались представительства производителей с предоставлением необходимых документов от заводов, то сейчас это делать невозможно. Соответственно у Вас возникает риск, что к моменту получения прибора сертификат на него закончится или будет аннулирован по причине пропуска ежегодного инспекционного контроля. Поэтому

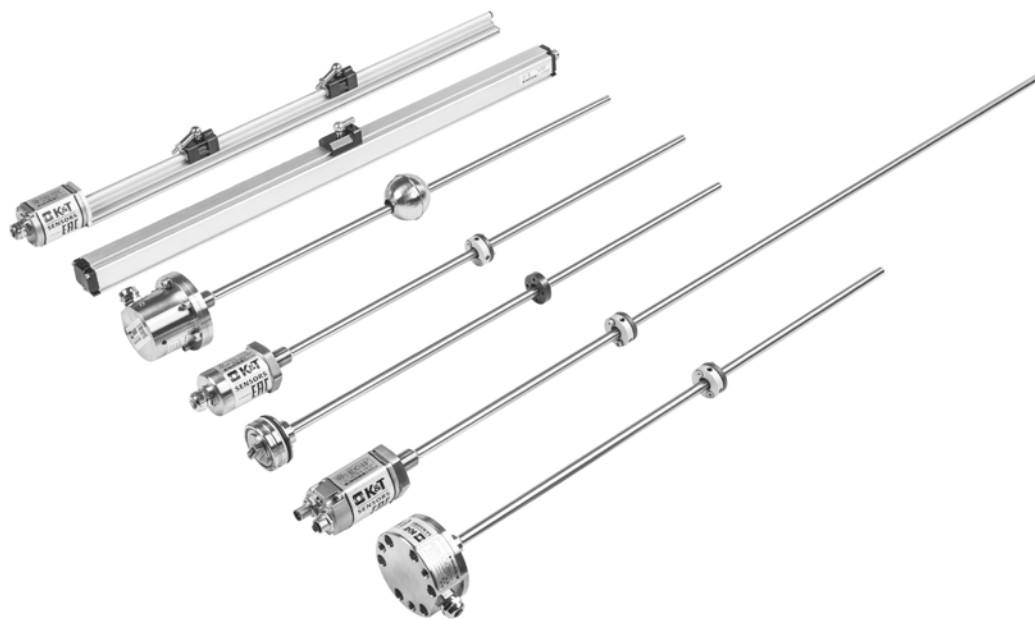
**Совет первый – не цепляйтесь за те марки, производители которых официально остановили поставки своих товаров в Россию. Не теряйте время – подбирайте замену.**

**Закупка товаров Западной марки:** В некоторых случаях не получается найти достойную замену и Вы, понимая все риски и возможные затраты, все-таки вынуждены искать возможность приобрести товар производителя, ушедшего с Российского рынка.

Важно понимать, что на рынке достаточно много компаний, которые предлагают поставки этих товаров, заявляя себя официальными поставщиками, маскируясь под бренды, беря их названия в названия своих сайтов, компаний, заведомо нарушая права правообладателей на использование их торговой марки. В таких случаях покупатель должен отдавать себе отчет в том, что он обращается

за поставкой к компании, которая уже заведомо обманывает его, пытаясь создать впечатление официального канала поставки продукции (последнее легко проверить, зайдя на сайт головной компании), и есть большой риск закупить поддельный или бывший в употреблении, восстановленный товар или вообще сорвать поставку.

Ключевым моментом в данном случае является доверие: необходимо очень критично подходить ко всем гарантиям и заверениям и сразу же прекращать отношения с поставщиком, если Вы видите любой малейший признак ввода Вас в заблуждение. Оптимальным решением будет обратиться к поставщику, созданному на базе команды бывшего представительства или дочерней компании данной марки. Эти компании полностью владеют ситуацией и дадут Вам реальную картину возможности поставки. У таких команд сохранилась документация, связи, опыт, и главное – культура и ответственность, присущие представительствам западных компаний. В некоторых случаях они даже получают полномочия по гарантийной поддержке по поставкам, осуществленным до закрытия представительства. Данные компании найдут наиболее оптимальный и менее рискованный способ поставки Вам необходимого товара и при этом гарантированно уберегут Вас от под-



Линейка магнитострикционных преобразователей линейных перемещений KTSL, выпущенная ООО «КТ Сенсорс» при тесном сотрудничестве с лидером китайского рынка – технической группой Чжэянского университета

делок. При отсутствии товара они смогут подобрать Вам 100% замену, не уступающую по характеристикам и качеству. Поэтому

**Совет второй: для закупки товаров ушедших производителей, очень критично относитесь ко всем потенциальным поставщикам, обращайтесь в первую очередь к компаниям, созданным на базе ликвидированных представительств и дочек этих корпораций.**

**Закупать ли приборы «отечественного» производства?**

Безусловно есть желание и порой – необходимость ориентироваться на отечественных производителей. Но мы должны понимать, что на сегодня Российская приборная промышленность не настолько сильно развита, чтобы обеспечить 100% производственный цикл и комплектующие на территории России – для полноценной замены ушедших марок все равно приходится так или иначе привлекать иностранные технологии и комплектующие. Степень локализации зачастую отражает компромисс в части стоимости, производительности, качества и уровня сложности применяемых технологий.

В дополнение к этому сейчас появляется много марок и компаний, заяв-

ляющих, что их приборы производятся в России, при этом занимающиеся элементарным ребрендингом или минимальной модификацией дешевых зарубежных марок. Помимо качества, риск работы с такими компаниями может оказаться в том, что Вы не сможете подтвердить выполнение необходимых условий по доле Российских комплектующих при сертификации своего производства, оборудования или закупок. Проверить данное утверждение достаточно просто – реально производимый в России товар занесен в реестр Министерства Промышленности и Торговли. И соответственно, чтобы потом не попасть самим в некрасивую ситуацию, лучше сторониться от таких «псевдо-российских» производителей.

**Совет третий: если есть необходимость закупки прибора Российского производства, проверяйте его присутствие в реестре Минпромторга, избегайте «псевдороссийских» поставщиков.**

**Как выбрать достойную альтернативу?**

Что касается иностранных производителей – главным образом на Российский рынок пытались выйти компании из Китая, Индии, Турции. Работа с Индией оказалась сильно за-

трудненной из-за непростого менталитета представителей и неконвертируемой национальной валюты. Турецкие бренды сильно проигрывают по качеству и характеристикам в силу не очень развитой приборостроительной промышленности и сильных конкурентов «под боком» в Европе. Наиболее перспективным направлением для сотрудничества сейчас стали Китайские производители, поскольку они имеют развитую промышленную приборостроительную базу, огромный внутренний рынок и уже давно пытаются потеснить мировых лидеров. Но с ними работа оказалась также не очень простой по следующим причинам:

**1)** Китайский рынок огромен, в нем сложно отличить особенно из России перепродавца от реального производителя, имеющего достаточные мощности для производства, штат сотрудников, научно-производственные центры

**2)** китайские приборы в первую очередь ориентированы на внутренний китайский рынок и имеют свои особенности, не всегда тривиальны и просты в подключении,

**3)** по качеству документации китайские производители сильно отстают от западных компаний. В связи с этим важно иметь не просто поставщика оборудования, но локальную

техническую поддержку, имеющую прямой контакт с техническими специалистами завода-производителя, с разработчиками

4) есть примеры, когда Китайские бренды иногда также вынуждены прекращать поставку своих товаров в Россию из-за вторичных санкций, либо есть сложности с оплатой им по той же причине.

Оптимальным компромиссом в этом вопросе являются Российские марки, созданные в результате сотрудничества с иностранными производителями. В этом случае Вы получаете гарантию того, что товар будет надлежаще сертифицирован на территории России и обеспечен документацией и технической поддержкой на Русском языке, а зарубежные партнеры Российских марок снижают риск попадания под вторичные санкции. Поэтому

**Совет четвертый — Не бойтесь китайских приборов, но выбирайте не прямые закупки, а Российскую марку, сотрудничающую с достаточно сильными китайскими производителями.**

#### Как найти надежного партнера в России?

При выборе партнера хорошими подсказками могут стать следующие моменты:

1) Штат, опыт и история работы с предлагаемым или схожим оборудованием,

2) Российские сертификаты, паспорта, каталоги и инструкции на русском языке,

3) Наличие сервисного оборудования для поверки, калибровки, настройки, программирования предлагаемых приборов,

4) Предоставление оборудования в опытную эксплуатацию, на испытания, работа на местах с техническими специалистами. Поэтому

**Совет 5-й: Доверяйте только тому поставщику, который а) имеет необходимую специализацию и опыт работы с данным оборудованием, б) предоставляет сертификаты, документацию, руководства пользователя и сервисное оборудование на русском языке, в) физически, а не виртуально присутствует и взаимодействует с Вашими инженерами, при необходимости предоставляет опытные образцы на испытания, г) является представителем или имеет официальные отношения с производителем оборудования.**

В качестве примера можем представить хорошо подходящую под обозначенные выше советы компанию КТ Сенсорс.

Компания образована на базе коллектива дочерней компании мирового технологического лидера в производстве широкого спектра средств автоматизации для производств — фирмы BALLUFF, и имеет опыт работы с 1999 года. Для организации поддержки пользователей продукции BALLUFF КТ Сенсорс сохранила склад, возможности поставки оригинальной продукции ушедшего с рынка производителя и получила эксклюзивное право на гарантийную, сервисную и техническую поддержку продукции BALLUFF на территории России.

При этом ООО «КТ Сенсорс» развивает собственный бренд «K&T Sensors», поставляя промышленные датчики, компоненты и решения по автоматизации под этой маркой в тесном прямом сотрудничестве с лидерами Китайского рынка в части производства широкой линейки приборов.

По каждому из направлений команда КТ Сенсорс в сотрудничестве с партнерами из Китая провела тщательное маркетинговое исследование, собрала отзывы о работе оборудования, посетила заводы и научные лаборатории и выбрала действительно сильнейших по уровню технологий и лучших по качеству и надежности производителей, с которыми начала сотрудничество по выводу их продукции на Российский рынок под маркой K&T Sensors.

Большая часть коллектива ООО «КТ Сенсорс» — дипломированные инженеры, есть кандидаты наук. Особое внимание компания уделяет сертификации, документации на русском языке, гарантийной и технической поддержке клиентов. КТ Сенсорс имеет сеть региональных представителей и тесно взаимодействует со специалистами предприятий, знает их нужды и предлагает соответствующие задачам технические решения. На особо сложные задачи или условия применения предлагает образцы для опытной эксплуатации. Так что работая с маркой K&T Sensors, Вы можете быть уверены, что получите премиальное качество, проверенные решения и полноценное техническое сопровождение на высшем уровне. ⚙️

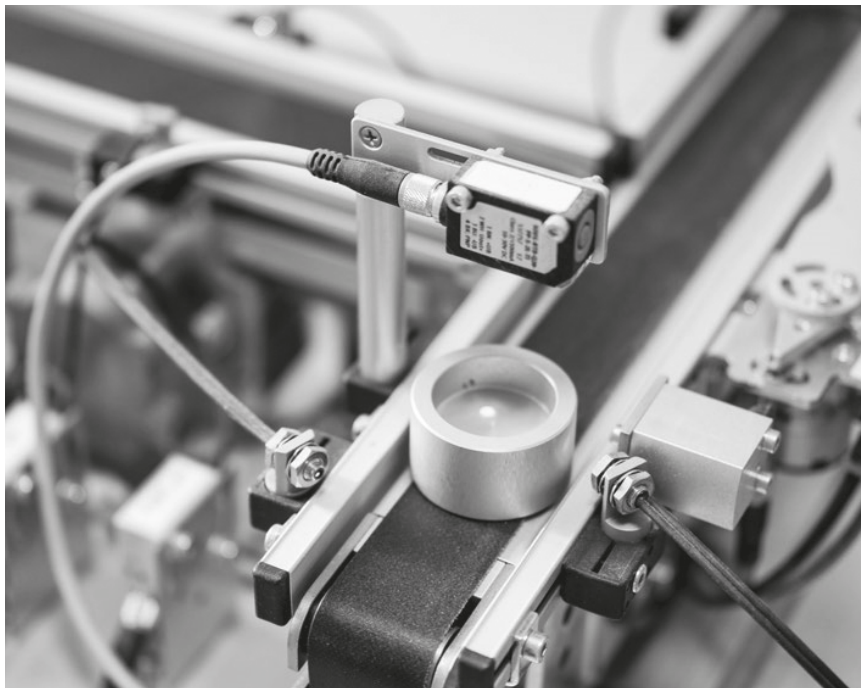


ФОТО ПРЕДОСТАВЛЕНО ООО «КТ СЕНСОРС»

На сегодня «КТ Сенсорс» обеспечивает почти полное покрытие спектра продукции, поставлявшейся корпорацией BALLUFF